

ERP - Módulo CRM

Relación con Clientes



Realiza un **mayor seguimiento** a tus procesos de venta y cierra negocios **más fácil que nunca**.

Incluye aplicaciones que permiten:



Mercadeo

Creación de listas para envío de e-mail marketing, **control de campañas** y actividades.



Proyectos

Controlar proyectos internos o de servicios prestados, **asignar** roles, actividades, responsables, dashboard de ejecución.



Help desk

Controlar las actividades para mesa de servicio, los horarios y acuerdos de **Nivel de Servicio**, **generar indicadores** por incidencias, tipos, causas y tiempos de ejecución.



Servicio

Controlar el flujo de PQR's.



Ventas



Integrar sobre una base de datos toda la **información** dispersa de los clientes.



Mejorar el margen medio de los clientes a través de más transacciones, venta cruzada y **disminución de costos de servicio**.



Obtener conocimiento acerca del cliente para **analizar sus comportamientos**.



Realizar el **proceso comercial** que comprende la **adquisición, retención y vinculación** de clientes.



Tener una **relación cercana** con el cliente en las **distintas etapas** de evolución y contacto.

Controla cada etapa por la que pasan tus clientes, brindando una atención **más precisa y cercana**.

Te permite:



Gestión de presupuesto Marketing y ventas



Seguimiento de oportunidades



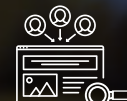
Registro de actividades con clientes



Medición y evaluación de resultados



Creación y seguimiento de campañas de marketing



Registro y asignación de leads

Conoce más aquí